



PRESENTATION du PROJET DIGITALISATION ACHAT avec ARIBA NETWORK

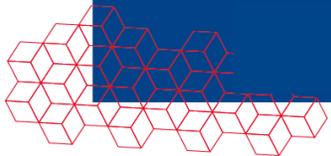
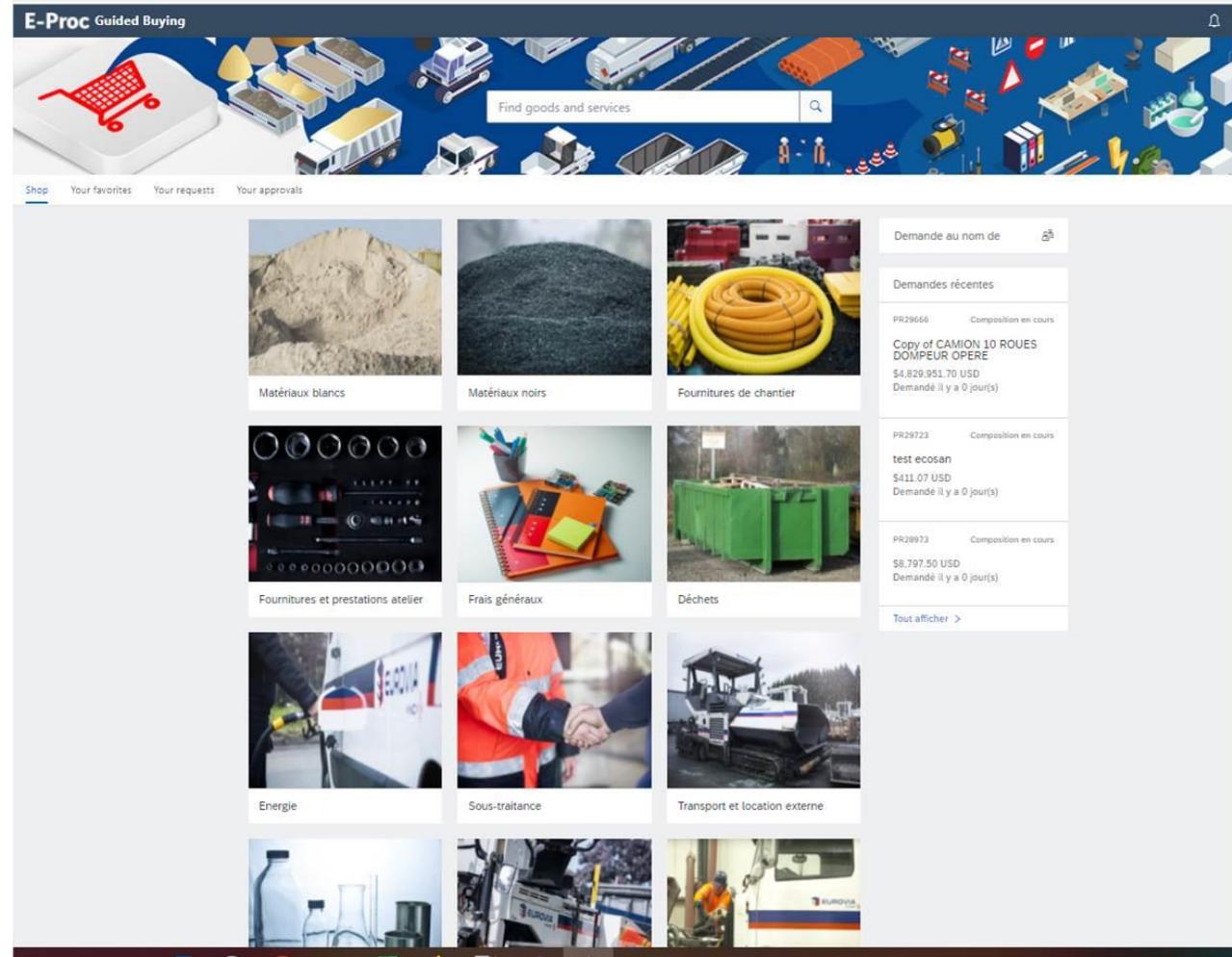
Sommaire

[Présentation Ariba Network](#)

[Intérêt d'Ariba Network pour vous](#)

[Catalogues pour Eurovia](#)

[Les prochaines étapes](#)



Contexte Eurovia

🔗 Eurovia accélère sa digitalisation dans de nombreux domaines

🔗 **Domaine achat :**

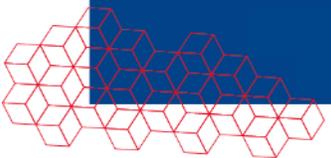
- 🔗 Catalogues
- 🔗 Commandes électroniques
- 🔗 Consultation / Appel d'offres en ligne
- 🔗 Collecte des documents légaux (Loi Sapin 2, Kbis, etc)
- 🔗 Réception par le terrain des prestations pour bon à payer

🔗 **Utilisation de Ariba Network (E-Proc)**

🔗 **Timing : début janvier 2021 pour 6 entités pilotes de Normandie et début avril 2021 pour les autres agences travaux**

🔗 **Exemples d'autres domaines en cours d'accélération de la digitalisation avec impacts fournisseurs:**

- 🔗 Dématérialisation des factures : pas de changement (outil Basware)
- 🔗 Ordre de mission: réservation de matériels auprès des loueurs... (outil eDispatch)
- 🔗 Loi Sapin 2 (outil VIACO)
- 🔗 Gestion trésorerie
- 🔗 ...



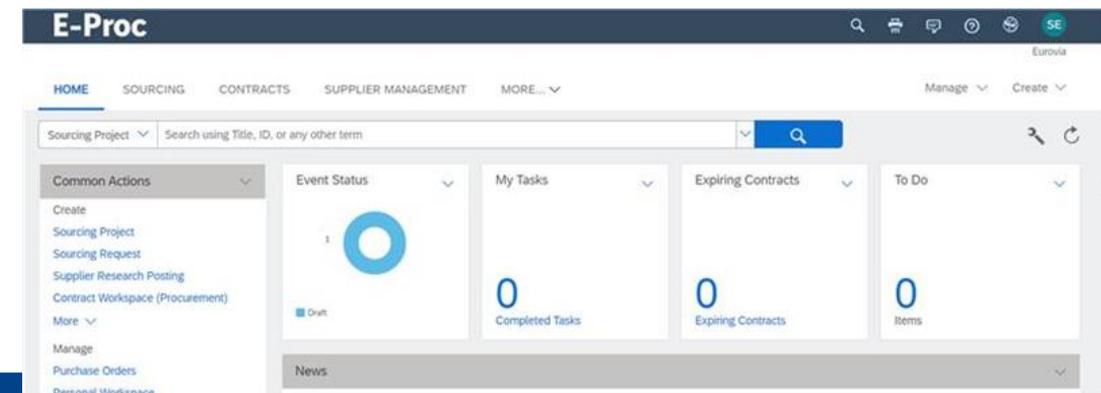


Présentation- ARIBA Network

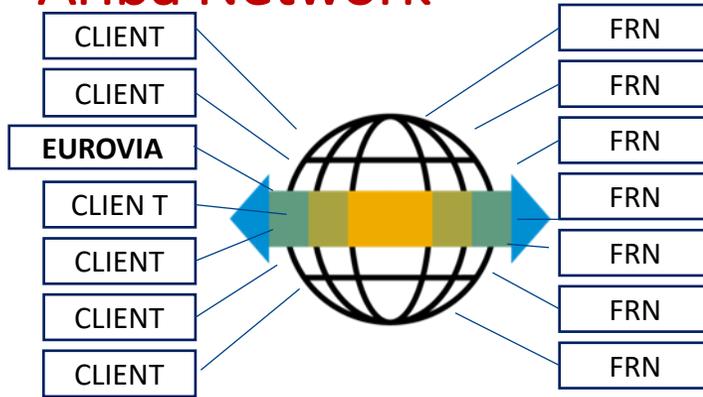
Ariba Network en quelques phrases

- ❖ C'est une plateforme web et cloud, collaborative B to B où communiquent un ensemble d'acheteurs et de fournisseurs.
 - ❖ Ce portail va permettre une multitude d'interactions entre nos 2 sociétés
 - ❖ Pour vos commerciaux, recevoir de manière centrale et uniforme les appels d'offre, les commandes et garder tous les historiques
 - ❖ Pour les acheteurs Eurovia, gérer l'intégralité de leur processus d'achat faire des appels d'offres dans l'outil, des consultations, passer des commandes et même gérer les conditions commerciales
- ❖ Le but :
- ❖ Collaborer ensemble numériquement en toute simplicité
 - ❖ Renforcer les relations et identifier de nouvelles opportunités commerciales.

SAP Ariba 

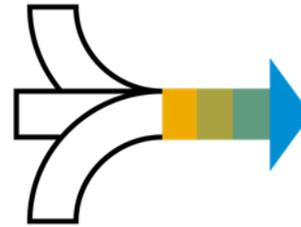


Ariba Network



Le plus grand réseau commercial au monde

- Aidez des acheteurs du Forbes Global 2000 à trouver vos produits et services
- Bénéficiez d'une expertise, d'expérience et de conseils en B2B et intégration



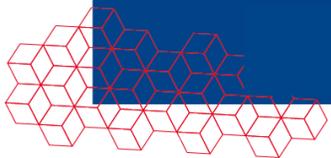
Point d'accès unique pour la collaboration commerciale

- Gérez les contacts, propositions, contrats, commandes, factures et paiements.
- Collaborez avec de nombreux clients



Une plateforme qui s'adapte à votre société

- Un vaste choix d'options de transactions
- Utilisez différents navigateurs, formats, langues et devises



ARIBA : Modules utilisés par Eurovia et impactant les fournisseurs



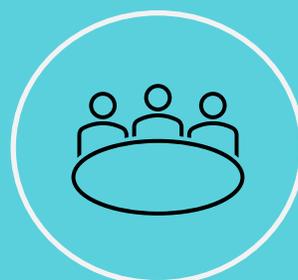
Management des fournisseurs

Inscription
Qualification
Segmentation
Gestion de la performance



Sourcing

RFI, RFQ, ...
Négociation
Sélection



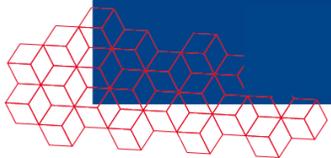
Commandes

Envois commandes
Accusés réception (facultatif)
Avis d'expédition (facultatif)



Catalogues

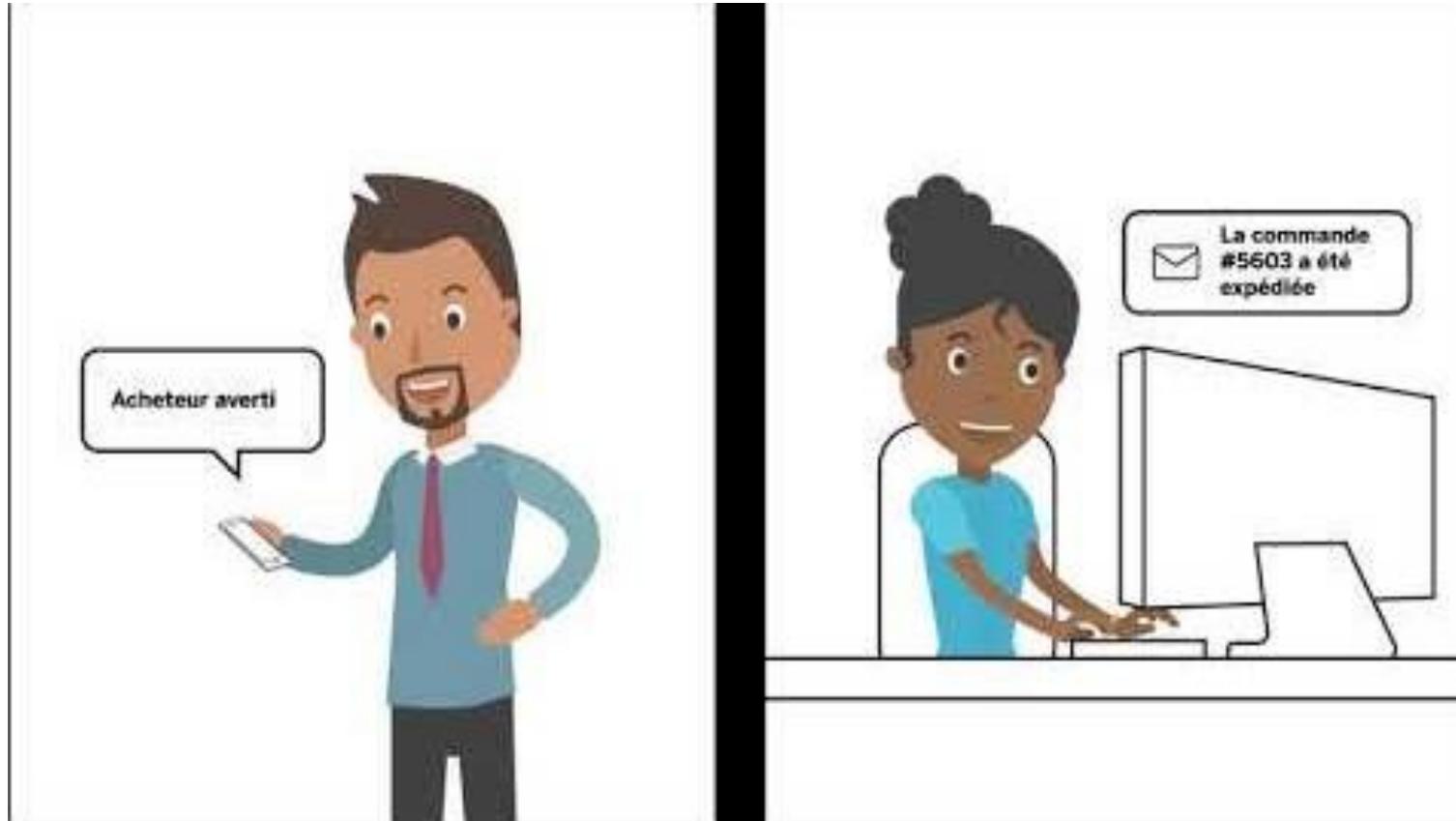
Création
Publication
Maintenance
Diffusion



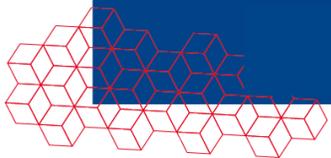


Intérêt d'ARIBA Network- **pour vous**

Une journée comme une autre : le rôle du fournisseur avec SAP Ariba



[Cliquer ici
pour visionner
la vidéo](#)



SAP Ariba vous aide à ...

*slide ARIBA



Réduction moyenne des coûts opérationnels de 60 %

Réduire vos coûts

Réduisez l'utilisation de papier

Éliminez les coûts d'envoi

Réduisez les coûts associés aux ressources utilisées pour générer/remanier les factures



Croissance de 30 % dans les comptes existants

Hausse de 35 % du nombre de nouveaux contrats

Augmenter votre chiffre d'affaires

Vos clients peuvent vous chercher à l'aide du réseau Ariba dans le monde entier

Établissez de nouvelles relations client avec Ariba Discovery

Publiez vos catalogues pour des milliers d'acheteurs



Augmentation de 15% de la fidélisation des clients

Satisfaire vos clients

Appuyez la stratégie commerciale de vos clients

Devenez leur fournisseur privilégié

Simplifiez le processus de communication

Transformation de vos opérations et augmentation de l'efficacité de 80 %



Organiser vos activités

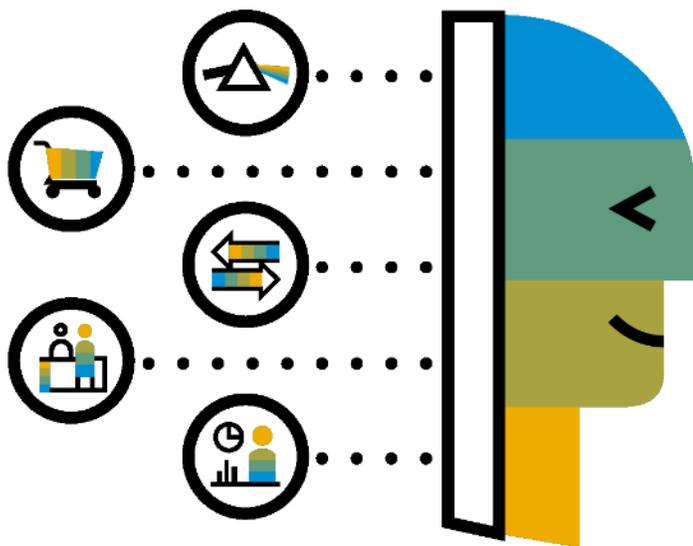
Regroupez les relations client dans un seul compte

Stockez facilement vos bons de commande

Optimisez votre visibilité sur les dépenses et les paiements des clients

Catalogues électroniques sur Ariba Network

*slide ARIBA



Avantages des catalogues

- Précision accrue des bons de commande
- Meilleure réactivité vis-à-vis des clients
- Conformité aux processus d'approvisionnement
- Flux de trésorerie amélioré
- Expérience d'achat simple et intuitive pour les utilisateurs

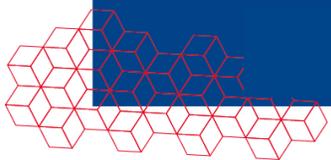
Options de catalogues



CIF (basé sur un fichier)

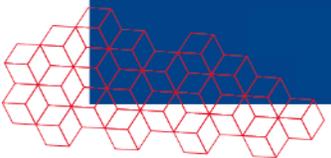


PunchOut, niveaux 1 & 2 (les utilisateurs effectuent des achats dans votre magasin en ligne et retrouvent les articles dans leur panier Ariba)



Rôle de votre administrateur dans votre compte Ariba Network

- ❖ Chaque fournisseur possède au moins un compte sur Ariba Network, où il peut avoir plusieurs utilisateurs.
- ❖ Le premier utilisateur invité, prend "possession" de votre compte fournisseur et devient l'administrateur principal.
- ❖ Cet administrateur est ensuite chargé de créer si nécessaire de nouveaux utilisateurs et de leur assigner les rôles dans votre compte Ariba Network. La gestion de vos utilisateurs et de leurs droits sur votre compte Ariba Network vous incombera totalement.
- ❖ Vous ne pouvez avoir qu'un seul administrateur principal sur votre compte Ariba Network. Vous pouvez utiliser un login générique (adminariba@mondomaine.com) et l'administrateur principal peut transférer son rôle à un autre utilisateur, qui deviendra l'administrateur principal. SAP Ariba permet par "ticket" le changement d'amin principal.
- ❖ Vous allez recevoir un formulaire Eurovia (voir page suivante) afin de nous communiquer le contact de la personne que vous identifiez comme futur administrateur principal de la relation digitale via Ariba Network.





Informations indispensables pour Eurovia : formulaire à compléter

Consultation

Eurovia entreprend sa transformation digitale qui impacte l'ensemble de ses services et notamment son service achat.

Eurovia souhaite continuer à s'approvisionner chez vous. Nous vous invitons donc à répondre à ce questionnaire afin de nous aider à conserver nos échanges transactionnels.

Grâce à ces informations, nous pourrons vous inviter sur notre plateforme SAP Ariba intégrée à notre transformation digitale.

Une fois sur notre plateforme, vous pourrez recevoir nos demandes de prix / consultations, et nos commandes digitalisées.

Merci pour votre collaboration.

Identification Ariba Network

Votre prénom

Emmanuelle

Votre nom *

Saffar

Société

ACXIAS

Votre société possède-t-elle déjà un ou plusieurs compte(s) Ariba Network ? *

Oui

Non

Administrateur Ariba Network

Renseignements sur "l'administrateur" :

C'est la personne qui va configurer le compte de votre entreprise sur la plate-forme.

L'administrateur de votre société aura la possibilité de créer des contacts (comptabilité, commercial, juridique ...), de créer des rôles à ces contacts (pour donner accès aux commandes, aux appels d'offres, à la boîte d'envoi ...). L'administrateur aura également une vue transverse sur l'activité de votre société avec le groupe Eurovia et ses filiales.

Il ne peut y avoir qu' **un seul administrateur par société** et ce rôle d'administrateur pourra être cédé par l'administrateur à une autre personne si besoin. Si différents établissements de votre société travaillent avec le groupe Eurovia et ses filiales, plusieurs comptes Ariba Network devront être créés.

Civilité *

Mme

Nom *

saffar

Prénom *

emmanuelle

Téléphone *

+33 0134693736

E-mail *

emmanuelle.saffar@acxias.com

Chargé catalogue

Renseignements sur le « Chargé catalogue » :

Le chargé de catalogue est la personne dans votre société qui fera le chargement de votre (vos) catalogue(s) pour le groupe Eurovia et ses filiales sur le compte Ariba Network de votre société, ainsi que les mises à jour.

Civilité *

Mme

Nom *

Raste

Prénom *

Sophie

Téléphone *

+33 0143972435

E-mail *

sophie.raste@gaver.com



Contact service trésorerie

Contact service trésorerie:

L'adresse mail que nous vous demandons, nous servira à vous avertir de nos règlements.

Civilité

Mr

Nom

Turner

Prénom

Harpey

Téléphone

 +33 · 0145471414

E-mail

harpey.turner@gaver.com

Contact éthique et conformité

Contact éthique et conformité:

L'adresse mail que nous vous demandons, nous permettra d'obtenir vos informations dans le cadre de l'application de la loi « Sapin 2 »

Civilité

Mr

Nom

Jean

Prénom

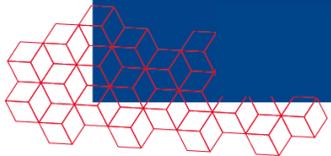
Laclos

Téléphone

 +33 · 0745342345

E-mail

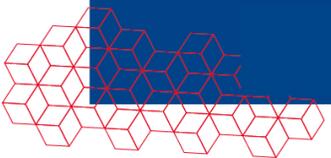
jean.laclos@gaver.com



Formation des fournisseurs

- ❖ Un ensemble de vidéos et de webinars sont proposées à votre administrateur pour lui expliquer comment :
 - Prendre possession son compte
 - Ajouter des contacts en fonction des rôles, ...

- ❖ Un ensemble de vidéos et de webinars et de contacts téléphoniques individuels seront proposés à vos autres contacts pour leur expliquer comment :
 - Répondre à un appel d'offre
 - Intégrer les commandes Eurovia
 - Mettre à jour vos documents administratifs (charte Eurovia)



Gestion de vos comptes Ariba Network

Ariba Network



Multiple Accounts

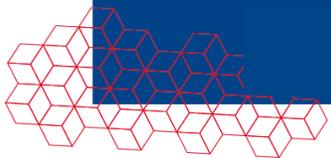


Eurovia peut avoir dans son système d'information plusieurs numéros de compte fournisseur pour votre société si vous avez plusieurs établissements à qui sont envoyées des consultations et/ou des commandes .

Dans ce cas, il vous faudra créer un compte Ariba Network par numéro de compte Eurovia.

A noter qu'il est impératif pour que le système fonctionne que vous ayez le même compte Ariba Network pour la partie questionnaire/consultation et pour la partie commande.

Si l'administrateur est le même pour tous vos comptes, vous avez la possibilité relier 2 comptes différents pour vous connecter à partir d'un seul userID



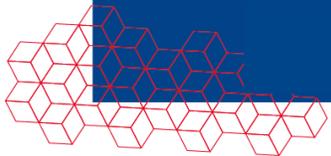
Gestion de vos comptes Ariba Network

Ariba Network

Multiple Accounts



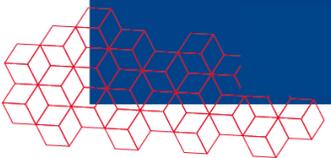
The screenshot displays the SAP Ariba Network user interface. At the top, the header includes the SAP logo, 'Ariba Network', 'Standard Account', and an 'Upgrade' button. Below the header, navigation tabs include Home, Inbox, Outbox, Catalogs, Enablement Tasks, Reports, and Messages. The main content area is titled 'Orders, Invoices and Payments' and shows several metrics: 'Orders to Invoice' (0), 'Orders that Need Attention' (0), 'Invoices Rejected' (0), and 'Orders to Confirm' (0). A table below these metrics is currently empty, displaying the message 'You do not have any Orders and Rel...'. On the right side, a user profile dropdown menu is open, showing the user's name 'Benoit Kersalé' and email 'AN01403572428@argonaute.com'. The menu includes options such as 'My Account', 'Link User IDs', 'Contact Administrator', 'Switch Account', 'Switch To Test ID', 'Argonaute' (with account details), 'Company Profile', 'Service Subscriptions', 'Settings', and 'Logout'. Below the main content, there is a list of contact information for various users, including Benoit K A44, Keven Verrault, Emmanuelle Saffar, Emmanuelle SAFFAR-GUTOWSKI, and Thomas Manthey.





Catalogues pour Eurovia

Pour mettre à disposition votre liste de prix dans le système sous forme de catalogue, Eurovia vous enverra un format de fichier excel





**Les prochaines étapes
pour vous**

Etapes suivantes

EUROVIA
VINEI

Informations indispensables pour Eurovia :
formulaire à compléter
Consultation

Eurovia entreprend sa transformation digitale qui impacte l'ensemble de ses services et notamment son service achat.

Eurovia souhaite continuer à s'approvisionner chez vous. Nous vous invitons donc à répondre à ce questionnaire afin de nous aider à conserver nos échanges transactionnels.

Grâce à ces informations, nous pourrions vous inviter sur notre plateforme SAP Ariba intégrée à notre transformation digitale.

Une fois sur notre plateforme, vous pourrez recevoir nos demandes de prix / consultations, et nos commandes digitalisées.

Merci pour votre collaboration.

Identification Ariba Network

Compléter le
formulaire



Accepter la relation
commerciale sur Ariba
Network



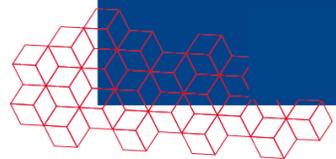
Prendre possession de
son compte et le
configurer



Tests utilisation de la
solution par le FRN



Échanges électroniques
avec Eurovia



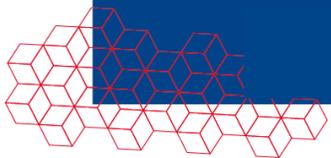
Etapas suivantes si vous avez des listes de prix qui pourraient être mises à disposition de vos clients Eurovia sous forme de catalogue



Se mettre d'accord sur le type de catalogue, famille concernées avec son correspondant contrat Eurovia



Préparer le catalogue et l'envoyer à son correspondant Eurovia



Les prochaines étapes pour le Fournisseur

2 processus parallèles

- ❖ Identifier la personne responsable du compte Ariba Network (administrateur)
- ❖ Identifier la personne responsable des catalogues
- ❖ Remplir le formulaire en ligne et prévenir l'administrateur
- ❖ L'administrateur reçoit un mail avec un lien vers des guides de formation
- ❖ L'administrateur reçoit un mail de connexion à Ariba Network et suit la procédure
- ❖ Les 6 agences pilotes Eurovia (Normandie) débuteront les échanges et transactions début janvier 2021 et les autres agences début avril 2021

